

[Accueil](#) > [Santé](#)

L'entrepreneur biterrois Kévin Macel concocte des produits simples et qualitatifs à base d'aloë vera

ABONNÉS 

Kevin Macel tient des stands sur des marchés et des foires dans toute la France. / D.R - KEVIN MACEL

**Santé, Béziers, Economie, Commerce**

Publié le 08/08/2024 à 13:38

THÉO LAROCHE

À la tête de l'enseigne Marie & Aloes, Kévin Macel conçoit des cosmétiques naturels de bien-être à base d'aloë vera. Alors que la plante, plus à la mode que jamais, n'est pas toujours utilisée à bon escient, le Biterrois a fait de la qualité et la simplicité ses points cardinaux, pour retirer ce que la plante a de meilleur à offrir.

C'est une entreprise de cosmétiques naturels biterroise qui, depuis quelques mois, fleurit autour d'une plante aux vertus bien connues : l'aloë vera.

Son fondateur, Kévin Macel, qui vit à Béziers depuis ses 6 ans, associe la plante grasse à des produits naturels. Lien avec le client, produits élaborés consciencieusement, Kévin Macel exploite avec bienveillance les nombreux bienfaits du gel d'aloë.

C'est sur un bateau qu'il l'a découverte. Avant d'en tomber amoureux. "Enfant, on vivait sur un voilier avec mes parents. Aux îles Canaries, j'ai découvert l'aloë vera, qu'on a commencé à utiliser.

Ensuite, lorsque j'étais skippeur et moniteur de voile, je m'en suis servi pour les coups de soleil, les piqûres d'insectes et de méduses."

Des combinaisons avec d'autres produits naturels

Depuis, il ne jure que par cette plante au gel miraculeux, connu et utilisé depuis des centaines d'années. Christophe Colomb, lorsqu'il la découvrit en Amérique centrale, la surnommait "docteur en pot". Kévin Macel n'en dit pas moins. *"C'est un gel bourré de vitamines, qui est bon pour le système immunitaire. C'est tellement bon que l'aloë, on peut en abuser"*, estime-t-il.

En 2023 donc, Kévin Macel a créé son entreprise, Marie & Aloès. Ce nom, initialement, était celui d'une gamme de cosmétiques naturels vendus par sa mère. C'est aujourd'hui une enseigne grossiste qui vend des crèmes, des gels, des savons et des huiles végétales, tous composés en partie d'aloë et associés à des produits naturels.

Il propose ainsi des gels d'aloë, purs ou mélangés avec de l'argan pour un gel particulièrement réparateur et nourrissant, ou encore avec de l'huile de Nigelle, pour calmer les inflammations. Les combinaisons se font selon ses découvertes, et sont multiples. De l'argan pour l'huile, de l'huile d'olive pour les savons, de l'huile de son de riz, de l'acide hyaluronique et de la cire d'abeille pour la crème... il réfléchit actuellement à un gel composé de lait d'ânesse.

"C'est encore modeste, mais ça se développe bien"

Seul salarié, Kévin Macel sélectionne les ingrédients (il travaille en bio et Écocert), conçoit les produits en collaboration avec des laboratoires, expédie des colis, conseille les clients et plante son stand sur des marchés. Cet été, il a ainsi fait escale dans les Pyrénées Orientales, en Gironde, en Provence ou encore en Bretagne.

Chaque mois, il écoule quelques dizaines de produits. Son activité commence à porter ses fruits. Il travaille pour son entreprise à plein temps. *"C'est encore modeste, mais ça se développe bien. Les produits plaisent beaucoup aux gens"*, assure Kévin Macel. Pour sa deuxième année d'existence, l'entreprise a vu son chiffre d'affaires augmenter de 25 %.

"On finit toujours par revenir sous son arbre"

Pour l'heure, le Biterrois ne dispose pas de boutique fixe. Tout sauf un problème pour lui qui aime voyager. Au cours de ses déplacements, il rencontre ses clients et transmet la philosophie de Marie & Aloès : des produits simples et qualitatifs. Il cherche actuellement des revendeurs partageant sa vision.

L'intérêt du circuit court est grand pour Kévin Macel, qui a besoin du contact avec ses clients. *"Même si mon activité grossit, je veux continuer à appeler mes clients pour les conseiller. Je veux être bienveillant. Aujourd'hui, je dis à mes clients, notamment les personnes âgées : "n'hésitez" pas à m'appeler"*.

Il n'exclut pas, un jour, de fonder un institut de bien-être avec massages et vente de ses cosmétiques. *"Peut-être à Béziers"*, lâche l'ancien skippeur avant de conclure. *"On finit toujours par revenir sous son arbre."*

Le marché juteux de l'aloë vera

La vision de Kévin Macel, celle d'un produit simple et qualitatif, est loin de celle de nombreux industriels, ceux qui épinglent "aloë vera" sur leurs produits pour faire acheter, tout en agrémentant le gel, parfois réduit à une faible proportion, de conservateurs et autres produits qui sapent des bienfaits naturels de la plante.

Sans compter le marketing pur de certaines marques. *"L'aloë est victime de son succès et des marques pas toujours honnêtes. Il y en a par exemple qui font des mouchoirs ou des couches à l'aloë, ce qui n'a aucun sens. Et ça abîme l'image de la plante"*, explique l'entrepreneur.

Marie & Aloès. Site internet : mariealoes.fr. Vente de crèmes, gels, savons et huiles végétales à base d'aloë vera.

[Voir les commentaires](#)

Offre Forfait B&You + la fibre (WiFi 6 + TV) à partir de 35€98/mois, sans engagement.

Une offre 100% bon plan !

Bouygues Telecom | Sponsorisé

J'en profite !

Ce nouveau refroidisseur de climatisation refroidit la pièce en quelques secondes

Yiffany | Sponsorisé

En savoir plus

VIDEO. Léon Marchand aux JO de Paris 2024 : le nageur ne serre pas la main à l'entraîneur chinois, un geste qui fait polémique en Chine

Le nageur français Léon Marchand a terminé ses Jeux Olympiques par une médaille de bronze sur le relais 4x100 4 nages. Il s'est également fait remarquer, vendredi 2 août, par un...

Midi Libre